

CAREERS

Our client company is a well known chain of restaurant/bar operations featuring live entertainment in most locations. The organization has experienced rapid growth in sales and is now poised for future growth through North American franchising. The company's unusual strengths have been in the development of unique restaurant concepts with excellence in promotion and public relations. In addition to extraordinary print media coverage, the company's locations have hosted several radio and television broadcasts. Anticipating growth investments on a multi-million dollar scale, the company is seeking two executives for the Montreal Head Office:

... VICE PRESIDENT, SALES OPERATIONS

Reporting to the Chief Executive Officer, this new executive will oversee several restaurant/bar locations, employing roughly two hundred service and supervisory personnel. The candidate will be interested in the fact that several supervisory and professional level employees are motivated by a stock option plan in the holding company which is a publicly listed corporation.

The person we are looking for is an experienced management professional with several years success in the restaurant/bar business. The responsibilities of this position include general management, operations control, all personnel matters including training and development as well as promotion and publicity. The newly appointed Vice-President will be fully responsible for the profitability of the existing locations and the successful start-up of new establishments contemplated in the growth of the chain.

The second management position is

... DIRECTOR OF PROMOTION AND PUBLIC RELATIONS

This executive will be responsible for execution of the company's sales promotion programs including radio, television, print media, premiums, special events and point of purchase promotions and displays. Company publicity and promotions are delivered in both official languages. The person we are looking for is an experienced professional with outstanding

creative ability as well as the poise and presentation necessary to deal with the media in addition to promotion and public relations with investors. This position reports to the Chief Executive Officer but also works in a close service relationship with the Vice-President of Sales/Operations.

The ideal candidates for both of these opportunities are bilingual.

Please enquire in writing stating a salary history. All replies will be acknowledged in confidence to:

Brendan Wood Management Resources International

100 Adelaide Street West
Suite 300
Toronto, Ontario
M5H 1S3

PF-CB-26-

SNC

Le Groupe SNC s'est récemment classé parmi les 10 meilleurs employeurs du Canada. La division informatique est en expansion rapide. Vous ferez partie d'une équipe dynamique où les possibilités d'avancement sont vastes.

Administrateur de banque de données

Si vous avez un diplôme universitaire en informatique de gestion avec 5 ans d'expérience en conception et analyse de systèmes informatiques commerciaux, conception et administration de banque de données relationnelle et une certaine expérience en gestion, vous êtes pour nous un candidat intéressant.

Vous serez chargé de la mise au point des modèles conceptuels et logiques des données, du dictionnaire des données et de l'établissement des normes de sécurité et d'intégrité logiques et physiques des

INGÉNIEURS

Gagnant aux Mercuriades 86, notre client le Groupe LMB, est une société d'experts en conseils en ingénierie ayant son siège à Jonquière et des bureaux à Montréal, Québec et à Amos. Solidement implantée au Québec et au Canada, elle compte un grand nombre de réalisations et de projets en cours dans plusieurs pays.

La société recherche présentement, pour accroître l'équipe du bureau de Jonquière, des ingénieurs, membres de l'Ordre des ingénieurs du Québec (OIQ) et possédant au moins cinq (5) ans d'expérience professionnelle. Préférence à l'intérieur d'une firme d'ingénieurs-conseils, dans les domaines suivants:

Ingénieur — mécanique industrielle

La personne recherchée aura été appelée à concevoir, modifier ou moderniser des systèmes et, peut-être aussi, à superviser la réalisation de projets industriels ou commerciaux. On lui reconnaît une compétence dans le choix de systèmes de

FIG. 11